



“Si buscas
resultados
distintos,
no hagas
siempre lo
mismo” A. Einstein



Dossier Comercial **Alfil.be** papelería&hobby



¿Qué es ALFIL.BE?

ALFIL.BE es una empresa especializada en la distribución de todo tipo de papelería lúdica, papelería técnica, papelería profesional, informática, ofimática, mobiliario de oficina, higiene industrial, alimentación industrial, así como manualidades y hobbies, con más de dieciocho años de experiencia en el sector y que en los últimos meses ha experimentado uno de los crecimientos más fuertes del sector gracias a un modelo de negocio innovador y pionero en nuestro País.





¿ Por qué apostamos por la papelería?

Básicamente porqué **cumple tres requisitos fundamentales:**

1. Distribuimos productos de necesidad
2. Los productos a la venta son de bajo coste de adquisición
3. Todas las personas y empresas son clientes potenciales
nuestros

Es decir, somos como el negocio de la alimentación, indispensable, además de inversión especialmente indicada para momentos económicos complejos.

¿Que es lo que hace ALFIL.BE?

Nuestra empresa, mediante una red muy extensa de franquicias pone a disposición del público general y profesional todos los artículos de papelería que están disponibles a la venta en nuestro País. Para que esto sea posible, hemos diseñado una organización empresarial tremendamente optimizada con el fin de poder garantizar la viabilidad del negocio. Así, nuestros franquiciados trabajan:

1. Con un **stock mínimo en tienda** aplicando el sistema "just in time", que garantiza que la **liquidez está en manos del franquiciado** y no en forma de stock en los estantes.
2. **Con la posibilidad de abastecer la tienda unidad a unidad**, sin la esclavitud de compras mínimas.
3. **Sin logística propia**, ya que la asume la central.
4. **Sin necesidades de personal**: el propio franquiciado y poco más.
5. Con **acceso en tiempo real a más de 250.000 referencias** de papelería y **suministros valoradas en mas de 34 Millones** de euros en stock con servicio 24 horas y entrega a cualquier punto de la Península.
6. Por lo tanto el **franquiciado no tiene un NO de servicio para ningún cliente**: puede servir cualquier artículo que se le pida.
7. Con unos **precios entre los más competitivos del mercado** fruto de reducir los gastos inadecuados.
8. Con la **capacidad de decidir por parte del franquiciado sus propios márgenes**, ya que como al no haber coste estructural la competitividad es mucho más alta y nos permite flexibilizar los precios de venta a las necesidades de cada cliente.
9. Con la **eliminación de las "mermas"** que hacen inviables las papelerías tradicionales, es decir, el franquiciado puede devolver cualquier artículo de papelería técnica de la tienda que no venda y cambiarlo por otro que le funcione.
10. Con la **asunción del "riesgo financiero" del franquiciado por parte de la central**. Así un franquiciado alfil.be puede comprar unidad a unidad, pago a 30 días, precio de compra de gran volumen y lo que no se vende se intercambia por lo que se vende

¿Por qué somos tan necesarios?

¿Qué problema solventamos?

La inviabilidad económica de la gestión actual de un sector tradicional.

Qué necesidad satisfacemos?

La de la demanda cambiante a la que nuestros clientes finales nos someten fruto de la evolución trepidante de la economía de escala.

¿Qué beneficios aportamos?

Poder dirigirnos a clientes potenciales que en este momento están totalmente desatendidos fruto de los costes estructurales altísimos que la explotación de este negocio en formato tradicional sometía a los distribuidores de papelería



¿Qué posibilidades de negocio adquiere un nuevo franquiciado ALFIL.BE?

OPCION 1: “COMMERCIAL DIVISION”

Inversión: 15.000 € + IVA

¿ A quien va dirigido?

A todos aquellos emprendedores que quieren dirigirse a la venta al sector profesional y no desean tener tienda física !!!

¿ Que podré vender?

Todo los artículos disponibles en nuestra logística

¿ Donde podré vender?

Podrás vender sin límite en toda la Península

¿Qué incluye esta inversión?

Portátil, Tablet, catálogos generales, catálogos Trimestrales, formación y un sinfín de ayudas mas para convertirte en un profesional de solvencia contrastada





OPCION 2: "ALFIL.BE: OPCION PREMIUM!!! Inversión: 16.000 € + 6.500 € + IVA

¿ A quien va dirigido?

A todos aquellos emprendedores que quieren dirigirse a la venta al sector profesional y además explotar todo **los beneficios de una tienda física !!!**

¿ Que podré vender: EN MI TIENDA FISICA:?

1. Todos los artículos disponibles en nuestra logística
2. Todos los artículos de rabiosa actualidad del ámbito de fantasía indispensables para cualquier tienda, además de fotocopias, libros.
3. Todos los artículos de Manualidades (Scrapbooking, etc ...)
4. La realización de talleres de demostración de todos nuestros productos, con especial énfasis en talleres infantiles y para adultos!!!

¿Que podré vender FUERA DE MI TIENDA FISICA?

Todos los artículos disponibles en nuestra logística. Mediante www.alfil.be, con web propia!!! **Y ATENCION SIN LIMITE NI DE ZONAS NI DE COMERCIALES EN TODA LA PENINSULA!!!**

¿Qué incluye esta inversión?

Ordenador, Pantalla, Teclado, cajon portamonedas, impresora de tickets, multifuncion, mostrador, estanterias, rótulo interior de tienda, todo su montaje, emails corporativos, catálogos generales, catálogos Trimestrales, formación y un sinfín de ayudas mas para convertirte en un profesional de solvencia contrastada.





¿En que te podemos ayudar para abrir una tienda ALFIL.BE?

- Te ayudaremos a seleccionar el local
- Te ayudaremos en la supervisión jurídica del contrato de alquiler y si lo deseas incluso en la negociación del mismo
- Te ayudaremos en todos las dudas legales y fiscales

Ya además, podemos ayudarte a conseguir el préstamo que requieras para hacer realidad tu tienda de papelería, gracias a un acuerdo que hemos firmado con BANCO SABADELL quien se ha volcado 100% para facilitar enormemente la tan difícil tarea de conseguir ayuda financiera

Así, nuestros futuros candidatos no tienen que preocuparse por nada: desde central gestionamos el préstamo.

Este acuerdo financiero nos permite además unas condiciones económicas y unas soluciones creativas, solo alcanzables si la gestión del préstamos se desarrolla desde nuestro departamento de Expansión

Así, y solo a modo de ejemplo, te cuento: Para la opción 2 de 16.000 euros + I.V.A. (21%) = 19.360 Euros, tenemos un préstamo que nos permite que solo tengas que pedir 16.000 y no pagar este IVA inicialmente ... 3.360 euros menos ... Increible verdad? ... Solo tienes que llamarnos: el coste del estudio de financiación es totalmente GRATUITO!!!

**Por cierto, sabes como queda la cuota??? 420 Euros/mes aprox. (Iva a parte).
SIN PALABRAS VERDAD???**



¿Dónde esta alfil.be actualmente y a dónde desea llegar?

¿Cuántas tiendas Alfil.be hay operativas en este momento?

En este momento contamos con más de 130 franquicias abiertas y operativas distribuidas por todo el País.

¿Cuál es la previsión de crecimiento para los próximos dos años?

Calculamos situarnos sobre las 400 tiendas abiertas, entre OFFICE PRODUCTS y PREMIUM.

¿Cuál es la clave del éxito de Alfil.be?

Nuestro éxito se basa en gestionar nuestro modelo de negocio de forma sencilla y eficaz, aplicando el sentido común y la experiencia empresarial consolidada del equipo directivo de la misma, y sobretodo trabajando intensamente en un sistema de información en tiempo real alimentado con la ayuda inestimable de nuestros franquiciados que nos permite estar muy atentos a lo que el cliente nos pide y adaptarnos instantáneamente a sus necesidades.

La cercanía al franquiciado es nuestra bandera

La eliminación de costes innecesarios nuestro objetivo

El uso de la tecnología en su máximo esplendor nuestra línea de actuación de mejora continua e imprescindible

La logística PREMIUM como eje fundamental de excelencia en el servicio

En definitiva, buscamos que nuestro cliente final tenga una experiencia única de compra en ALFIL.BE, donde sus deseos se conviertan en realidad!!!





hobby

¿Cómo te ayuda de forma constante el pertenecer a un grupo con tantísima inversión mediática?

De forma permanente e incansable, lanzamos campañas de publicidad para reforzar de forma contundente el paso de personas por tienda, mejorar de una forma clara la facturación de nuestros puntos de venta y afianzar el conocimiento de nuestra marca. Así y con este objetivo claro, te paso una serie de “links” dónde podrás disfrutar de una gama de spots publicitarios en colaboración con empresas de referencia en el sector.

SPOT 1

SPOT 2

SPOT 3

SPOT 4

SPOT 5

SPOT 6

SPOT 7
Ámbito
Internacional

¿Que presencia y por tanto reconocimiento tenemos en los medios de comunicación?

PREMIOS Y GALARDONES

En la última feria de franquicias de Bilbao, se nos concedió el premio a la franquicia con el soporte tecnológico mas novedoso, galardón que certifica la tremenda eficacia de nuestro sistema informático base fundamental de el éxito de nuestro modelo de negocio. Te invito a que te des un paseo virtual por www.afil.be

PRESENCIA EN LOS MEDIOS DE COMUNICACIÓN DE ALFIL.BE!!!

El Periódico

Radio Televisión
Española

Feedback today

Franquiciasaldia:

EFE (Emprende)



¿Dónde puedo encontrar más información de Alfil.be?

A nivel de atención personalizada :

Con nuestro departamento de Expansión:

Miguel Campos

Av. Europa 35, 08700, Igualada (Barcelona) Tlf.: +34 692 17 86 20
expansion@alfil.be

A nivel "on-line" en el siguiente enlace:

https://franquicia.alfil.be/docs/informacion_franquicia_alfil.be.pdf

(Sitio web donde podrás encontrar el dossier de información general de la franquicia)



Dossier Comercial **Alfil.be** papelería&hobby

Alfil.be office, S.L
Av. Europa 35
08700 Igualada (Barcelona)
Tlf.: +34 692 17 86 20
Email: expansion@alfil.be
www.alfil.be